



## Jun./Sen. Consultant MS Dynamics 365 CRM (m/w/d) / Ref. Nr. 10027-014

**Dienstsituationen:** Hamburg, Kiel, Berlin, Köln, Frft./M., München, Stuttgart  
(oder alternativ Home-Office Option\*\*, daher kein Umzug erforderlich!)

**Beschäftigungsart:** Festanstellung / unbefristet / Vollzeit (TZ optional bei Erfordernis)

### Ihre Talente sind gefragt!

Kundenberatung, Prozessanalysen/-definitionen abgestimmt auf individuelle Kundenanforderungen, Softwarepräsentationen oder kurz gesagt IT-Projektmanagement auf hohem Niveau -von der Anforderungsaufnahme bis zur Implementierung- sind Dinge, die Ihnen liegen, Sie motivieren und die Ihre Talente ausmachen. Wenn Sie sich jetzt noch für CRM / Marketing Automation Themen begeistern und hierbei Ihre Talente als Consultant schon unter Beweis gestellt haben sollten Sie Ihre Talente nutzen und sich bewerben!

### Wer Sie gerne kennenlernen möchte

Unser Mandant ist ein eigenständiges Unternehmen innerhalb einer weiterwachsenden Unternehmensgruppe. Als Spezialist für MS Dynamics ERP/CRM-Systeme ist es seit über 30 Jahren erfolgreich im Markt etabliert. Über 200 Mitarbeiter an mehreren nationalen / internationalen Stand-

orten stehen ihren Kunden in puncto ERP, CRM, BI und KI-Anwendungen mit professioneller Expertise zur Seite. Mit den MS Dynamics 365 CRM Anwendungen bieten sie ihren Kunden individuell abgestimmte IT-Lösungen für eine optimale Performance ihrer CRM / Marketing Automation Prozesse. Ihr gemeinsames Ziel: Aus erfolgreichen Kunden zufriedene Partner machen! Hierfür steht das Unternehmen mit seinem Namen und wird dafür von seinen Kunden geschätzt.

Know-how, Mitarbeiterförderung, partnerschaftliches Miteinander, Qualität, Service- und Kundenorientierung sind Garanten des Erfolgs.

Nutzen Sie Ihre Talente als Jun./Sen. CRM Consultant und werden Sie Teil des CRM Projektteams.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!

### Wo Ihre Talente gefragt sind

- Sie übernehmen die eigenverantwortliche Beratung und Umsetzung anspruchsvoller MS Dynamics 365 CRM Projekte.
- Sie begeistern Ihre Kunden durch überzeugende Softwarepräsentationen.
- Sie analysieren und spezifizieren die Kundenanforderungen.
- Sie erarbeiten mit Ihren Kunden alle abzubildenden Geschäftsvorfälle/-prozesse.
- Sie führen Workshops beim Kunden durch.
- Sie definieren die Aufgabenstellungen für die Entwickler und führen Systemtests durch.
- Sie bereiten den Echtbetrieb vor und begleiten das Projekt bis zur Implementierung.
- Sie übernehmen die Systemkonfiguration und Anwenderschulung.
- Sie managen Ihre Projekte (Planung, Steuerung, kaufm. Leitung, Abrechnung).
- Sie sind der Ansprechpartner für alle technischen/fachlichen Fragen in puncto MS Dyn. 365.
- Sie unterstützen in den Sales/Pre-Sales Phasen von Projekten.
- Sie sind bereit für gelegentliche Dienstreisen (Reiseanteil: 1 Tag/Monat).



### Womit Sie überzeugen

- In erster Linie durch Ihre Talente und Erfahrungen, unterstützt durch ein Studium (Wirtschaftswissenschaften oder Wirtschaftsinformatik). Alternativ kaufmännische Ausbildung und/oder fundierte kfm. Kenntnisse und Berufserfahrungen als Consultant im ERP/CRM Bereich.
- Erfahrungen im Projektmanagement / Leitung anspruchsvoller und komplexer Softwareprojekte.
- Fundierte Erfahrungen in puncto CRM / Marketing Automation Software-Implementierungen.
- Fundierte Erfahrungen mit MS Dynamics 365 CRM / Dynamics CRM.
- Know-how in puncto technisches Customizing/Produktanwendung Dynamcis 365 CRM.
- Know-how/Erfahrungen in CRM-Themen (Marketing, Sales, Service).
- **Was Sie sonst noch auszeichnet:** Spaß am Arbeiten mit Kunden, souveränes Auftreten, ausgeprägte Kundenorientierung, sehr gute Kommunikationsfähigkeiten als auch Fähigkeit, komplexe Sachverhalte verständlich darzustellen, schnelle Auffassungsgabe, analytisch-konzeptionelle Stärken, Qualitätsbewusstsein, Ausdauer, eigenverantwortliche wie lösungsorientierte Denk- und Arbeitsweise, auch unter Druck agieren Sie professionell und halten Ihr Leistungsniveau, Teamplayer, fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse.

### Was auf Sie wartet

- Herausfordernde Projekte bei TOP Kunden in der Zielbranche
- Adäquates Gehalt im gehobenen 5stelligen Bereich\*.
- 30 Tage Urlaub, Gleitzeit, HomeOffice\*\*, Teilzeitarbeit und Firmenwagen optional möglich.
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge.
- Regelmäßige individuell abgestimmte Fort-/ Weiterbildungsangebote.
- Karriereperspektiven je nach Leistung und Eignung.
- Ein wirtschaftlich gesundes, etabliertes wie erfolgreiches Unternehmen mit flachen Hierarchien.
- Freiräume für Ihre Kreativität und Ideen.
- Arbeiten mit neuen Technologien sowie ein Arbeitsumfeld, welches Ihnen eine ausgeglichene Work-Life-Balance ermöglicht.
- Ach ja, nette Kollegen und gemeinsame After-Work Aktivitäten und Events gibt's auch!

\* (in Abhängigkeit von Berufserfahrung/Know-how Spektrum)

\*\* (100% Homeoffice evtl. gekoppelt mit temporärer Präsenzpflicht pro Quartal i. e. Niederlassung)

### Klingt gut? Dann los, Chance nutzen und schnell und unkompliziert bewerben!

Erste Fragen beantworte ich gerne unter +49 (0) 177 - 5800601. Oder einfach einen aktuellen CV inkl. Nennung Gehaltsvorstellung & Verfügbarkeit per Mail an [hennemann-personalconsult@t-online.de](mailto:hennemann-personalconsult@t-online.de), z. Hd. Herrn Ralf Hennemann. Diskretion ist selbstverständlich. Eine Weiterleitung von Unterlagen an unseren Mandanten erfolgt explizit nur nach vorheriger Zustimmung Ihrerseits.

Auf Ihre Kontaktaufnahme freue ich mich!

**DATENSCHUTZHINWEISE SIEHE:** [www.hennemannconsulting.de/datenschutz.html](http://www.hennemannconsulting.de/datenschutz.html)