



## Technical Account Manager w/m/d / Ref. Nr. 10029-014

**Dienstsitz:** Raum Aachen  
**Beschäftigungsart:** Festanstellung/unbefristet

### Ihr Können ist gefragt!

Sie sind ein versierter Technical Account Manager mit ausgeprägter online und IT Affinität? Schön! Sie sind sicher und souverän in der IT-technischen Kundenberatung und Produktpräsentation – auch im Key Account Umfeld? Ausgezeichnet! Sie haben Projekterfahrungen und kennen sich idealerweise aus mit Buchungs- und/oder Vertriebssystemen? Perfekt! Gerne möchte ich Sie kennenlernen!

### Ihr neuer Arbeitgeber

International agierender und führender Anbieter anspruchsvoller Softwarelösungen für den Touristikdienstleistungssektor. Seit mehr als 20 Jahren erfolgreich im Markt etabliert ist er der

Ansprechpartner, wenn es um IT-Lösungen für die online basierte oder stationäre Vermarktung von Reisen geht.

Hierfür bietet das Unternehmen seinen Kunden komplexe Booking Engines für online Portale als auch Beratungs- und Buchungssysteme für den stationären Vertrieb. Zum renommierten Kundenkreis zählen große internationale online Reiseportale ebenso wie Reiseveranstalter und Reisebüros.

Know-how, engagierte Mitarbeiter, Qualität und „gesundes Wachstum“ sind Eckpfeiler des Unternehmenserfolgs. Werden Sie Teil dieser Erfolgsgeschichte und tragen Sie dazu bei, als Technical Account Manager das Unternehmen noch erfolgreicher zu machen.

### Ihr Aufgabenspektrum

- Betreuung internationaler Key Accounts als fachlicher/technischer Ansprechpartner
- Durchführung von Projekten in Kooperation mit anderen Abteilungen
- Präsentation von Produkten/Lösungen bei Kunden
- Aufnahme, Analyse und Umsetzung von Kundenanforderungen
- Lösung auftretender Kundenprobleme
- Dienstreisen i. R. von Kundenprojekten (Reiseanteil ca. 12% / Monat)

### Ihr Profil

- Studium der Informatik, Wi.-Informatik, alternativ BWL oder Tourismusmanagement oder entsprechende Erfahrungen in der Touristik oder im E-Commerce und min. 3 Jahren Berufspraxis
- **Muss:** online / IT Affinität, Projekterfahrung im agilen Umfeld, Beherrschung von Präsentationstechniken, Präsentationsstärke
- Kenntnisse/Erfahrungen im Anforderungs- und Projektmanagement
- **Von Vorteil:** Know-how/Erfahrungen mit touristischen Buchungs- und/oder Vertriebssystemen
- Sichere Beherrschung der deutschen Sprache (Wort und Schrift) sowie sehr gute Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil

ECHTE TALENTE GEHEN IHREN EIGENEN WEG

WIR SUCHEN TALENTE - WIR SUCHEN SIE !

H  
E  
N  
N  
E  
M  
A  
N  
N  
P  
E  
R  
S  
O  
N  
A  
L  
C  
O  
N  
S  
U  
L  
T

- Sicheres Auftreten, Kommunikations-/Präsentationsstärke, strukturierte/lösungsorientierte Arbeitsweise, souveräner Umgang mit anspruchsvollen Aufgabenstellungen, selbständig und eigeninitiativ, Teamplayer, ausgeprägtes Engagement und Zuverlässigkeit

#### Ihr Ausblick

- Attraktives Gehaltspaket im gehobenen 5stelligen Bereich\* sowie weitere attraktive betriebliche Leistungen und Mitarbeiterangebote
- Gleitzeitregelung
- Entwicklungsperspektiven durch individuelle Fachkarrieremodelle
- Angebot fachspezifischer Fort-/Weiterbildungen
- Aktive Mitgestaltung in einem dynamischen, wirtschaftlich gesunden und weiter wachsenden Unternehmen in einem internationalen Marktumfeld. Darüber hinaus flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege, offene und kollegiale Unternehmenskultur ohne Hierarchiedenken sowie eine starke und renommierte Konzernmutter

\* (in Abhängigkeit von Berufserfahrung/Know-how Spektrum, inkl. var. Gehaltsanteil)

**JETZT BEWERBEN UND CHANCE NUTZEN!** Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail an [hennemann-personalconsult@t-online.de](mailto:hennemann-personalconsult@t-online.de), z. Hd. Herrn Ralf Hennemann. Erste Vorabinfos erhalten Sie unter +49 (0) 177-5800-601.

Ihre Daten werden selbstverständlich diskret und vertraulich behandelt. Eine Weiterleitung an unsere Mandanten erfolgt explizit nur nach vorheriger Zustimmung Ihrerseits.

**DATENSCHUTZHINWEISE SIEHE:** [www.hennemannconsulting.de/datenschutz.html](http://www.hennemannconsulting.de/datenschutz.html)

**HENNEMANN PERSONAL CONSULT**

Joh.-Hintr.-Wichern-Str. 19, 50226 Frechen | Fon: +49 (0) 2234-279 380 | Mobil: +49 (0) 177-5800 601 | Mail: [hennemann-personalconsult@t-online.de](mailto:hennemann-personalconsult@t-online.de)